

Le programme de partenariat Teclib' est le cadre de collaboration entre vous, Teclib' et nos partenaires qui offre un large choix d'avantages, de ressources, de formation, de certifications et de récompenses pour assurer un succès mutuel et réciproque.

Notre programme de partenariat est conçu pour optimiser votre rentabilité et assurer que vous êtes compétent, quel que soit le modèle de transaction, qu'il soit axé sur la revente, les services ou bien la technologie.

Votre réussite et votre prospérité sont très importants pour nous, c'est pourquoi nous nous engageons à récompenser la contribution et les investissements réalisés chez nous.

Veillez trouver plus d'informations sur les avantages de notre programme de partenariat et équipez votre entreprise avec les solutions Open Source à croissance rapide développée par Teclib'.

POURQUOI DEVENIR PARTENAIRE?



Marketing, promotion, formation et avantages relationnels progressifs pour les partenaires éligibles.



Avantage concurrentiel soutenu par les experts produits des éditeurs pour remporter de nouveaux contrats.



Obtenez les pistes des utilisateurs finaux et fournissez nos intégrations logicielles.



Reconnaissance du travail réalisé en utilisant et contribuant aux projets open source de R&D.



Offrir des services adaptés qui réduisent les coûts pour votre client final.



Accès prioritaire à l'équipe de développement afin de soumettre des applications, des contributions et suggérer de nouvelles fonctionnalités.



Possibilité de gagner une marge supplémentaire et / ou des revenus récurrents.

COMMENT FAIRE CROÎTRE VOTRE ENTREPRISE?

En tant que partenaire éligible, vous développez le réseau de vos clients en leur fournissant des services d'intégration pour la mise en oeuvre des solutions Teclib'. Ainsi que des services professionnels pour les prendre en charge en cas de besoin.

Par conséquent, vos clients finaux participent indirectement à l'amélioration des solutions permanentes et à l'amélioration de la qualité des logiciels et des services que vous fournissez.

C'EST PARTI !

Décidez quel niveau de programme de partenariat convient le mieux à votre entreprise.

	No partnership	(Revendeur) Registered	Silver	Gold	Platinum
Frais de participation annuels	-	0	1.200	9.600	38.400
Téléchargement communauté GLPI	●	●	●	●	●
Accès à la RoadMap	●	●	●	●	●
Outils de réseau GLPI		●	●	●	●
Enregistre dans le répertoire officiel des partenaires		●	●	●	●
Revente des abonnements aux clients finaux		●	●	●	●
Revente de l'offre réseau GLPI Saas		●	●	●	●
Newsletter de la part de partenaires		●	●	●	●
Promotion sur teclib-edition.com			●	●	●
Webinar			●	●	●
Formation en ligne			●	●	●
Boite à suggestion			●	●	●
Liste d'attente / feuille de route			●	●	●
Logo et informations sur le site officiel de GLPI			●	●	●
Certification d'intégration			●	●	●
Leads de Teclib			●	●	●
Assistance durant la phase de mise en oeuvre des projets avec remise			10%	15%	20%
Cross-promo sur les réseaux sociaux				●	●
Promotion marketing				●	●
Session de formation à distance				●	●
Certificat de fonctionnalités avancées				●	●
Assistance avant-vente				●	●
Assistance projet				●	●
Equipe principale d'accès prioritaire				●	●
Capacite de production des conducteurs				●	●
Accès à la liste des utilisateurs de votre région				●	●
Première position sur la liste des partenaires sur gpi-project.org				●	●
12 tickets support GLPI de niveau 3 à usage interne; 5/7 jours ; 10h – 17h; UTC +1:00; Enregistrement 4 heures; Résolution de bug en 12 jours				●	●
Prise en charge illimite de l'éditeur (L3)					●
Réduction partenaire global		5%	10%	15%	20%
Certification de développement de base					●
Insérer fonctionnalité dans la feuille de route					●
Revendre un abonnement a d'autres intégrateurs					●
Promotion d'évènements marketing					●
Visibilité première sur gpi-project.org					●